



**Le 27 juin 2017**

**POSTE: Consultant aux ventes-Division Énergie- CC02/P07**

**LIEU: Grande région de Québec**

**SE RAPPORTERA A: André Gadoury, Directeur General Énergie, Quebec**

**FONCTION:**

Atteindre les objectifs de vente des systèmes de génératrices au diesel et au gaz naturel pour la grande région de Québec. Promouvoir et vendre les Programmes d'Entretien Préventif pour les produits Énergie ainsi que ceux vendus par nos concurrents; promouvoir et faire des soumissions, les mises à jour des garanties et des tests pour les nouveaux clients et existants, assurer le suivi sur le renouvellement des programmes et les soumissions en cours.

**RESPONSABILITÉS:**

- Responsable de l'identification, le profilage et l'appel des clients potentiels dans le but de vendre des génératrices à des entrepreneurs et des utilisateurs tout en adhérant aux politiques, processus et la culture de la compagnie
- Travailler avec le département de support des ventes internes pour préparer des devis compétitifs pour la division Énergie, selon les spécifications, tout en répondant aux exigences des clients en temps opportun
- Être capable de bâtir des soumissions de programmes d'Entretien Préventif aux clients
- Visiter des sites pour rencontrer des clients, si nécessaire, fournir des instructions et des conseils sur les opérations
- Faire des soumissions et recommandations du programme d'Entretien Préventif et renouvellements
- Faire le suivi des soumissions en attente pour déterminer notre position concurrentielle sur le marché
- Participer à la résolution des problèmes de paiement ou des problèmes sur un site quand ils surviennent
- Préparer divers rapports, y compris CRM tel que requis
- Voyage au besoin
- Autres tâches connexes au besoin

**APTITUDES/COMPÉTENCES:**

- Diplôme en ingénierie électrique ou mécanique ou équivalent
- Expérience : Produits d'Énergie de Cummins un atout
- Connaissance de l'industrie de l'énergie
- Expérience en Ventes
- Bilingue (Français/ Anglais)
- Permis de conduire valide (le dossier du conducteur peut être demandé)
- Excellentes connaissances de l'informatique; connaissance de Microsoft Office
- Excellentes aptitudes en communication, axé sur le service à la clientèle, en mesure de présenter une image professionnelle (personne, lieu de travail, véhicule)
- Bonnes aptitudes de présentation
- Aptitudes approfondies de négociation et de vente
- Capable d'accomplir plusieurs tâches de front et de travailler sous pression
- Être en mesure de voyager (Canada / États-Unis)
- Prêt à travailler selon un horaire flexible

Une recherche externe est menée simultanément pour combler ce poste. N'hésitez pas à communiquer avec Francoise Kifumbi [francoise.kifumbi@cummins.com](mailto:francoise.kifumbi@cummins.com) avant le 7 juillet 2017 si vous êtes intéressé par ce poste ou avez des questions.

**Nous appliquons les principes de l'égalité des chances.**